

# Was lässt Dich leuchten?

Über wertebasiertes Wirtschaften



1. Dezember 2021 Digitales Barcamp  
[www.frauensache.digital](http://www.frauensache.digital)

ThEx  
Thüringen  FRAUENSACHE.



## Session:

# Business Jahreszeiten

#verlässlichkeit  
#wirtschaftlichkeit  
#methoden

01.12.2021

**Welcome -  
Quote**

Don't be afraid.  
Be focused.  
Be determined.  
Be hopeful.  
Be empowered.

*Michelle Obama*

Welche Investition in dein Business möchtest du vornehmen und was hat dich bisher davon abgehalten?

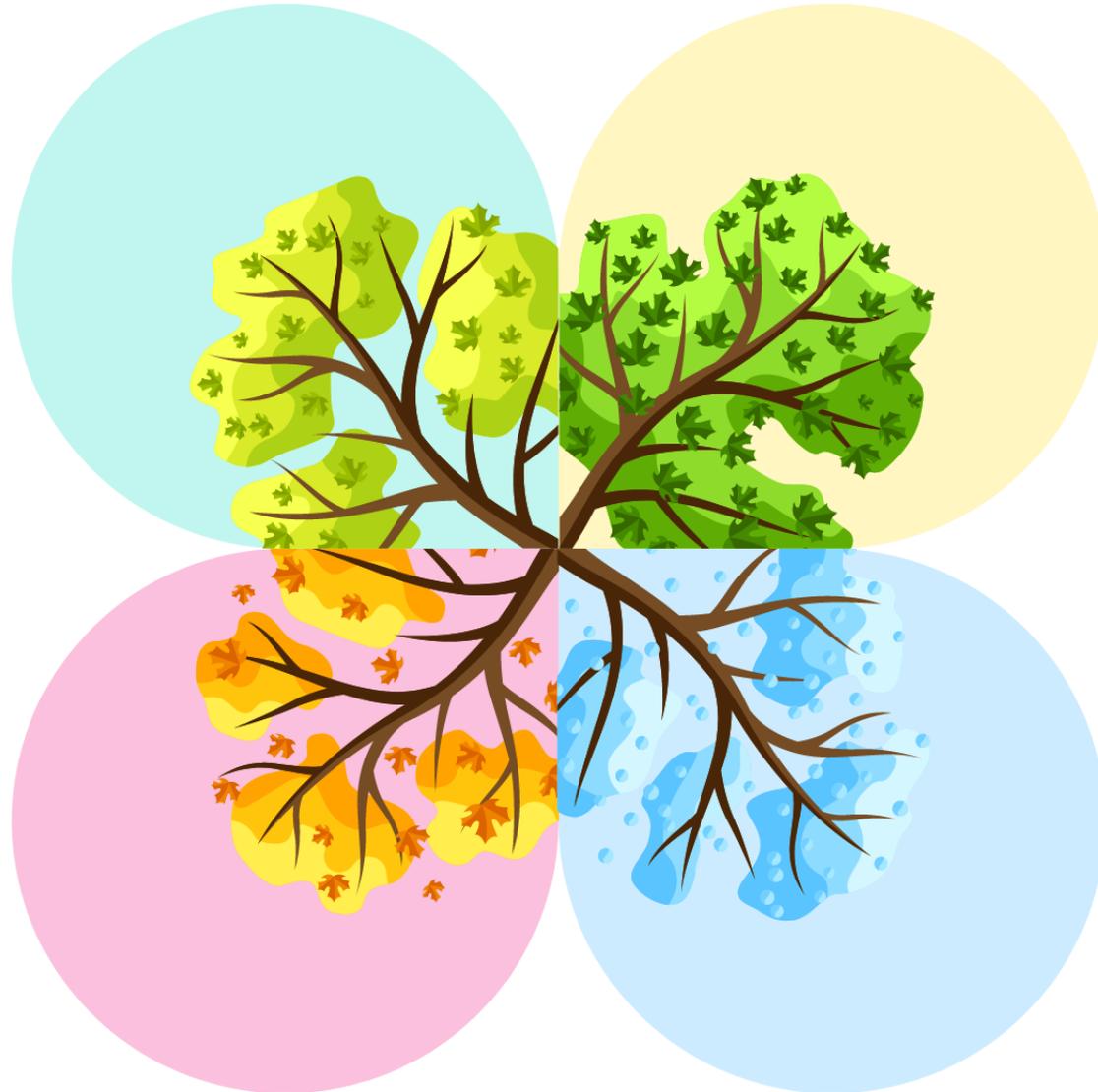
Welche Veränderungen gab es in den letzten 6 Monaten in deinem Business?

Was möchtest du nur für dich machen? Also was ist dein Invest ganz allein für dich?

# Check - In

Elevator-Pitch-Vorstellung + eine Frage





Unser Thema heute:

**Wir  
zelebrieren  
die Business-  
Jahreszeiten!**

# Methode:

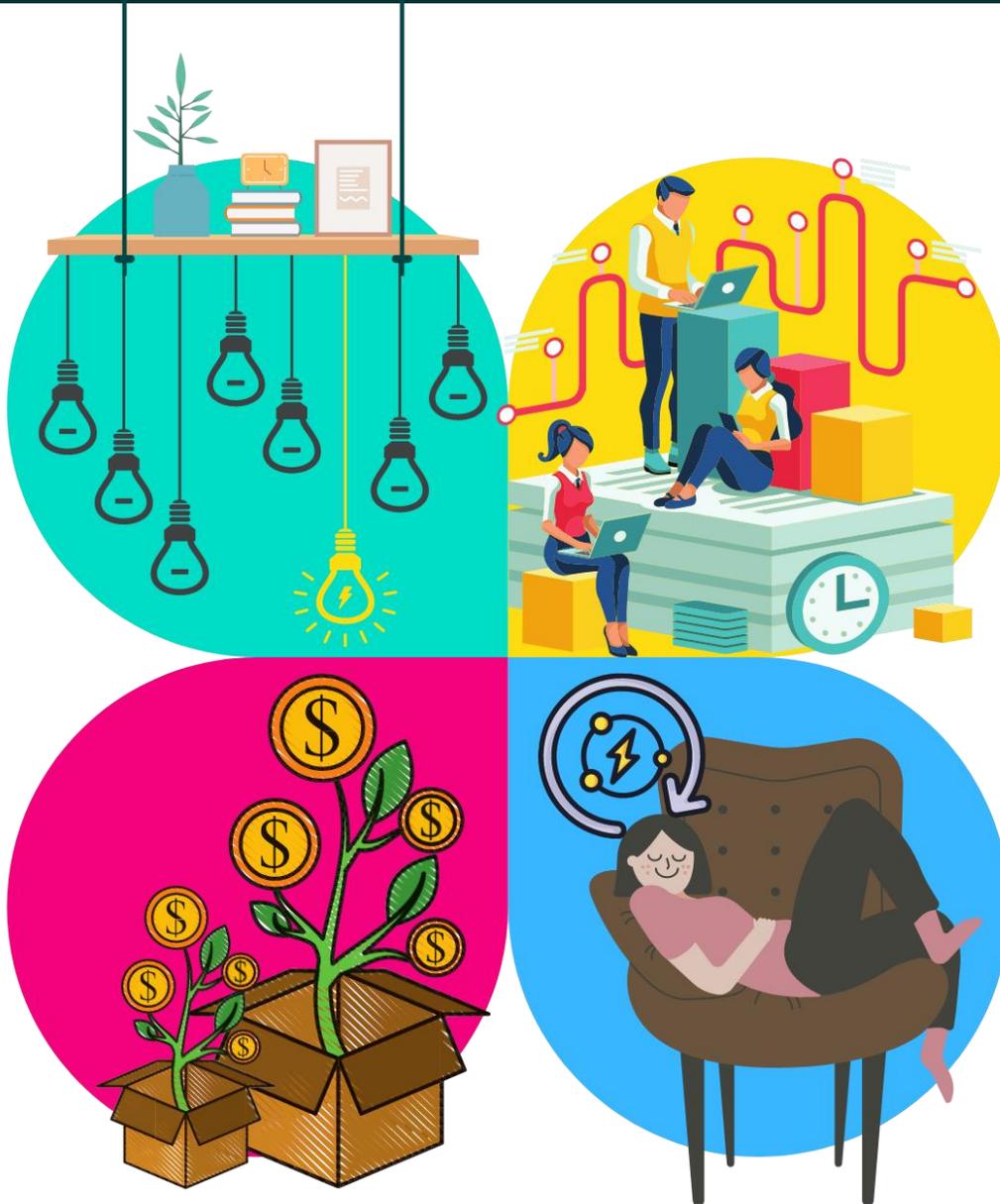
Werteorientiertes Verhalten in der Phase



Phasentracker



Arbeiten & Wirtschaften, das ein ganzheitliches Business im Rahmen deiner eigenen Werte ermöglicht.

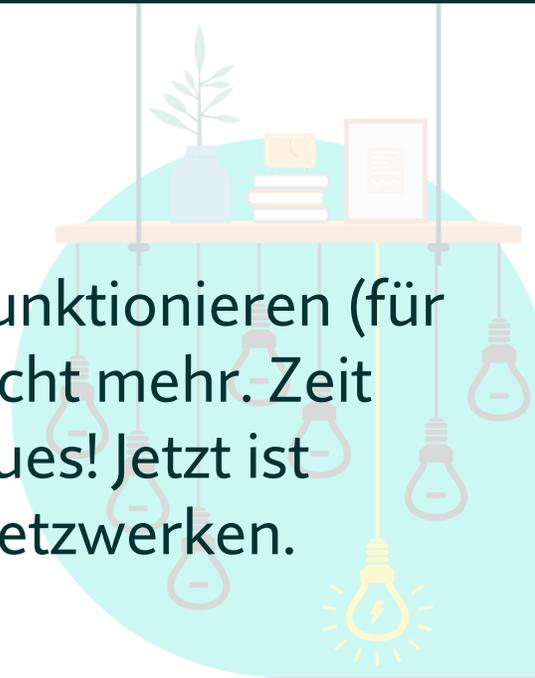


Unser Thema heute:

**Wir  
zelebrieren  
die Business-  
Jahreszeiten!**

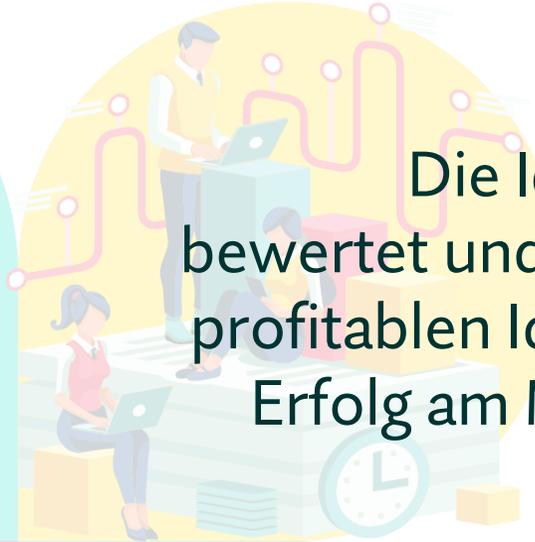
## Frühling

Die alten Systeme funktionieren (für dich/am Markt/...) nicht mehr. Zeit für Innovation & Neues! Jetzt ist auch die Zeit zum Netzwerken.



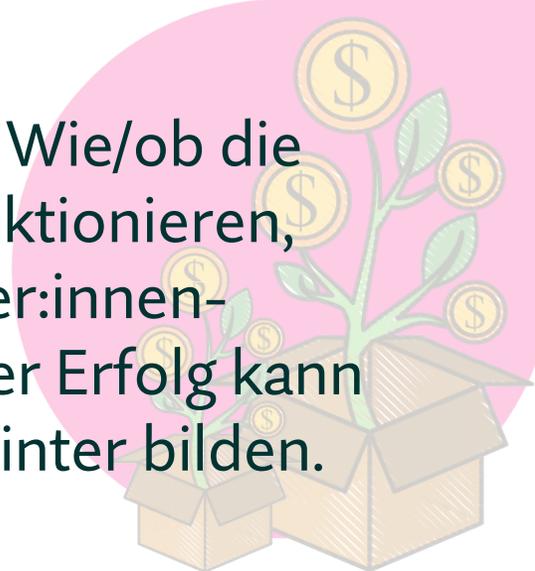
## Sommer

Die Ideen werden getestet, bewertet und ggf. überarbeitet. Die profitablen Ideen wachsen und der Erfolg am Markt ist in Sichtweite.



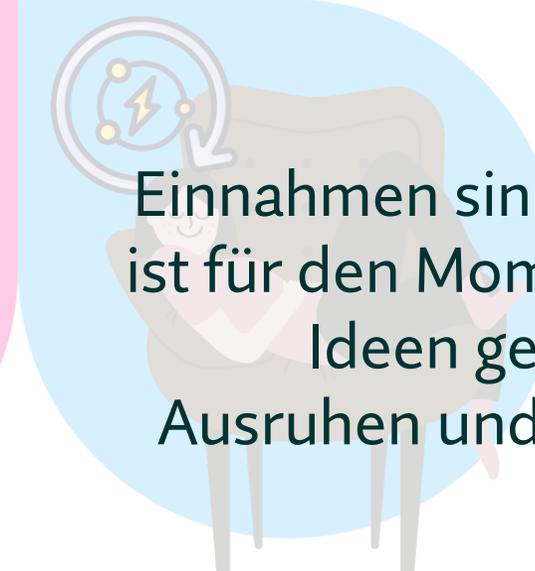
## Herbst

Launch & celebrate! Wie/ob die neuen Produkte funktionieren, merkst du per Käufer:innen-Feedback. Monetärer Erfolg kann Reserven für den Winter bilden.

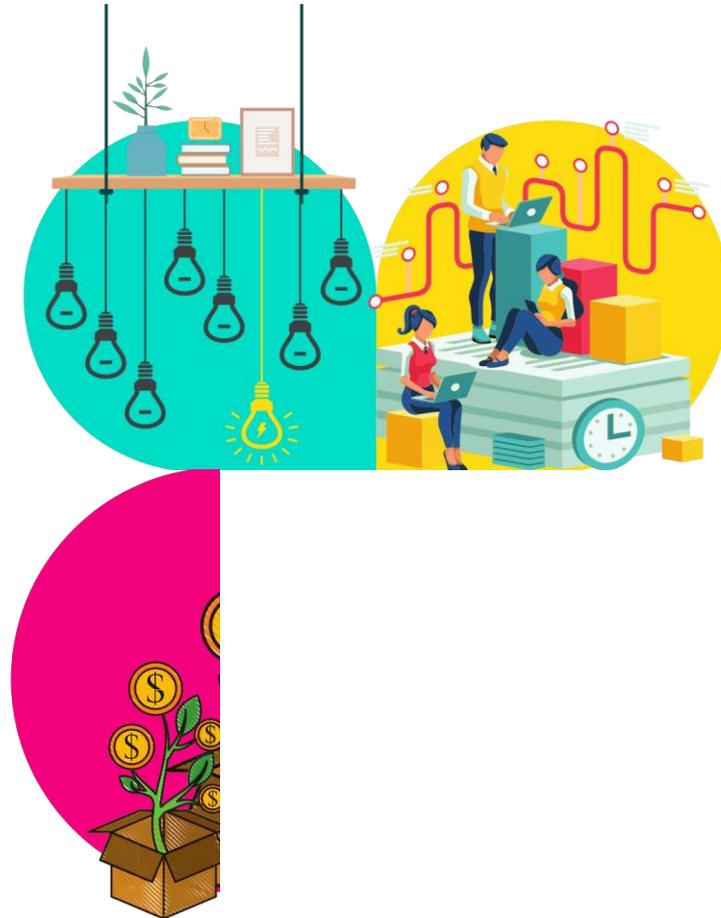


## Winter

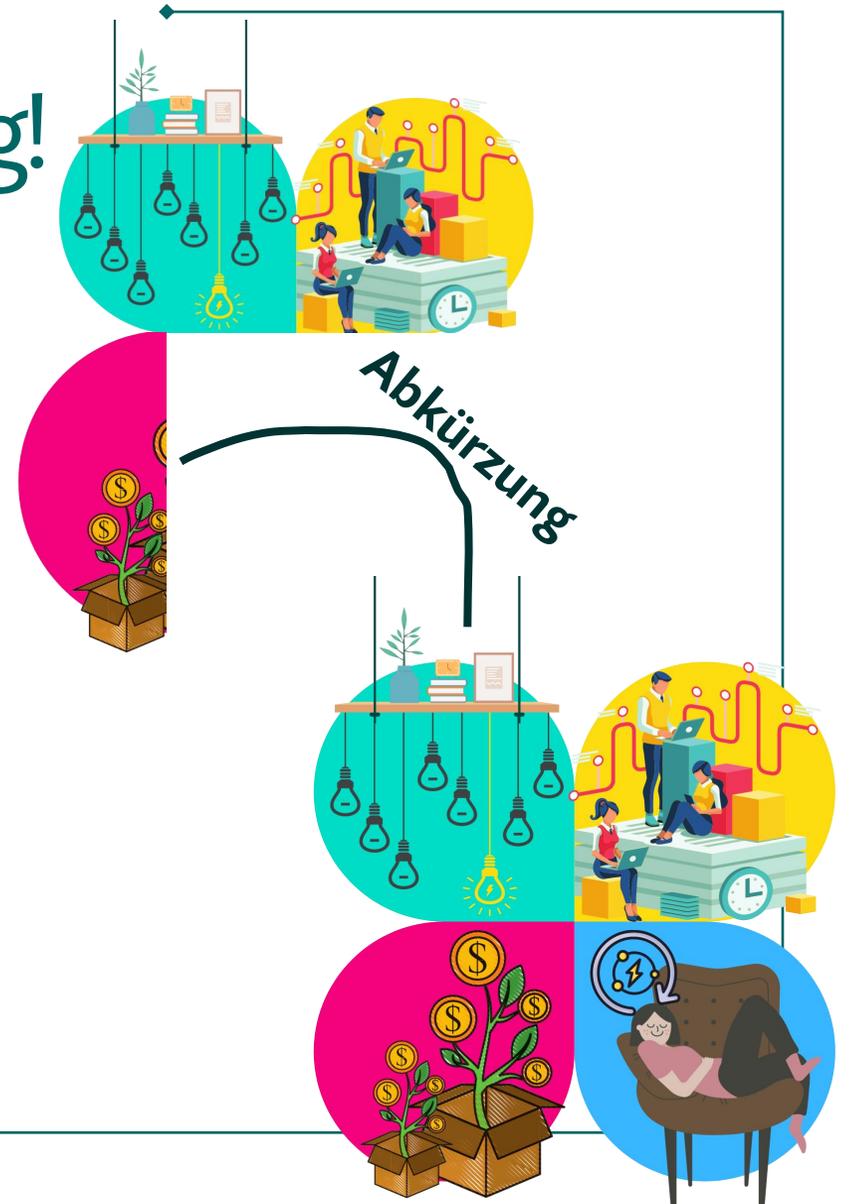
Einnahmen sinken wieder. Der Markt ist für den Moment mit den Sommer-Ideen gesättigt. Finde Zeit zum Ausruhen und komme zu dir zurück.



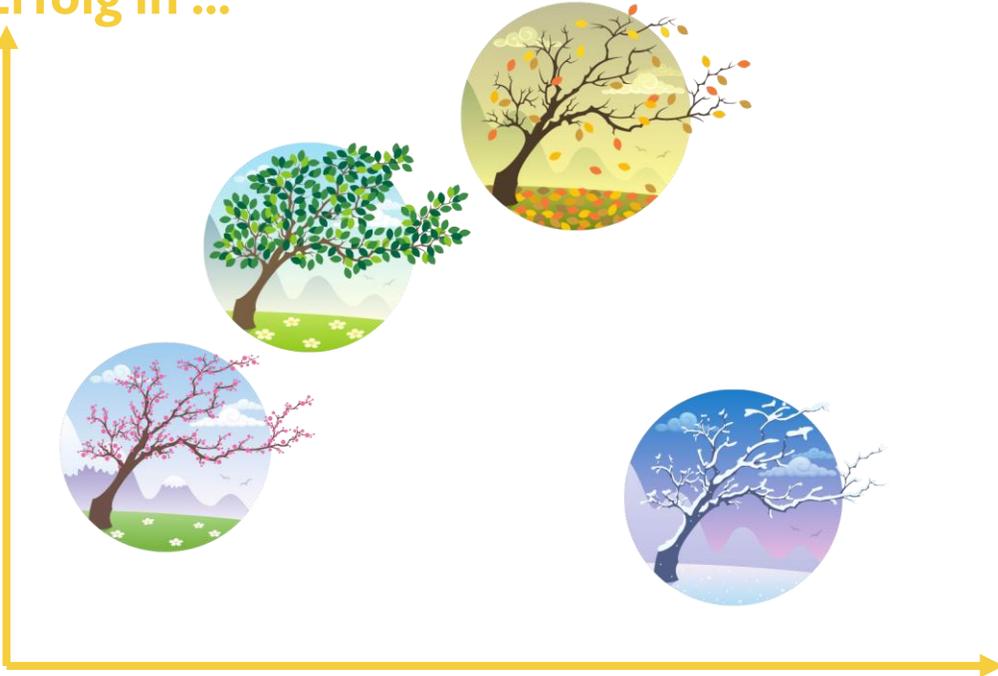
# Und wenn der Herbst nicht kommt?



Dann nehmen wir eine tolle Abkürzung!



Erfolg in ...



Unser Thema heute:

**Wir  
zelebrieren  
die Business-  
Jahreszeiten!**

Erfolg

Produktlebenszyklus



Zeit

# Jetzt bist du dran!

Wie kannst du deine Werte konkret  
in jeder ‚Jahreszeit‘  
mit allen Phasen deines Business  
verbinden?

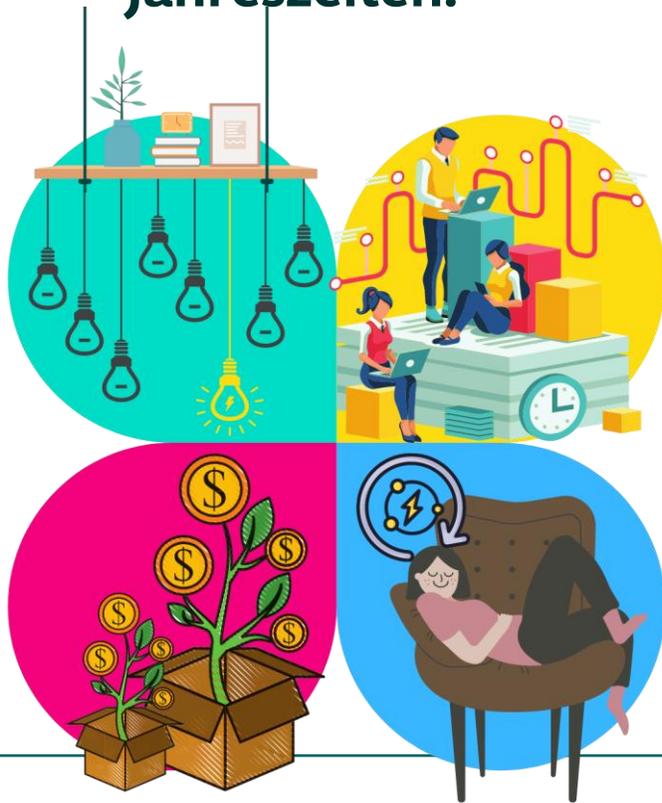
# Jetzt bist du dran!

In drei Schritten zu deinem Business-  
Werte-Kit, das für jede ‚Jahreszeit‘  
funktioniert:

# Jetzt bist Du dran!

Erstelle dir & deinem Business einen Jahreszeiten-Overview & sei hier so konkret wie möglich.

Was ist für dich besonders wichtig in den Jahreszeiten?



Lege dir einen Jahreszeiten-Tracker in deinem Journal/Trello/... an.



# Schritt 1

Erstelle dir & deinem Business einen Jahreszeiten-Overview  
& sei hier so konkret wie möglich.



## Frage dich für jede Jahreszeit:

- Welche Werte sind für dich besonders wichtig?
- Welche Werte sind unumstößlich, welche sind flexibel?
- Was passiert in der Jahreszeit bestenfalls? Was passiert schlechten Falls?
- Wie kannst du eine Abkürzung zum Frühling im Rahmen deiner Werte gestalten, wenn die nächste Jahreszeit nicht kommt?

**z.B. nicht** Umsatz, Wohlbefinden, Arbeitszeit

**z.B. Wert:** Zeit für mich → maximal 10 h täglich arbeiten auch im Sommer nicht mehr

**z.B. Wert:** Geld soll fließen → im Winter möchte ich wegfahren, weil ich auf Reise am besten kreativ sein kann

**z.B. Wert:** Selbstsicherheit & Selbstvertrauen → Feedback für meine Ideen möchte ich nur im Frühling, in den anderen Jahreszeiten vertraue ich auf meine Erfahrungen am Markt

**z.B. Wert:** finanzielle Sicherheit → nicht mehr als x€ für Weiterbildung im Winter einplanen

**z.B. Wert:** Genauigkeit beim Arbeiten → nicht mehr als x Projekte nebeneinander annehmen

## Fiktives Beispiel

### Frühling

- Offenheit für neue Ideen → ich möchte mich nicht nur in meiner Bubble bewegen sondern bewusst auch meine Danken öffnen für branchenfremden Input, deshalb Coworking-Space
- Kontrolle behalten → überprüfen & analysieren, weshalb die alten Systeme nicht mehr funktionieren, Kennzahlen und Feedback auswerten

### Herbst

- Finanzielle Sicherheit vs. Geld muss fließen → ich brauche 1500€ fix zum leben und möchte auch etwas ERLEBEN; in dieser Zeit plane ich meinen Urlaub (finanziell gesehen)
- Zeit für Familie/Freunde → ich möchte mindestens einmal die Woche ein ‚Freunde‘-Date haben

### Sommer

- Ehrliches Feedback → ich lasse alle Ideen/Produkte von Testimonials bewerten, von denen ich weiß, dass sie ehrlich zu mir sind, Feedback arbeite ich nach Bewertung ein
- Kill-your-darling Prinzip → ich ziehe ein Projekt nicht deshalb durch nur weil es ‚viel Arbeit‘ war, Beurteilung anhand von Projektzusagen & eigenem Wohlbefinden

### Winter

- Zu mir zurück kommen → ich möchte maximal drei Tage in der Woche arbeiten und ansonsten Zeit haben für Netflix, Zeit in der Natur & Urlaub
- Motivation aus mir selbst → nicht zurückschauen, was nicht so gut geklappt hat, sondern brainstormen mit mir selbst, was gut funktionieren könnte um weiter zu machen

## Schritt 2

Lege dir einen Jahreszeiten-Tracker in deinem Journal/Trello/... an.



# Schritt 3

Kombiniere Schritt 1 und Schritt 2 miteinander.

**Phasentracker**

Erfolg in ...



Zeit in ...

plus

**Werteorientiertes Verhalten in der Phase**



=

**Arbeiten & Wirtschaften, das ein ganzheitliches Business im Rahmen deiner eigenen Werte ermöglicht.**

# Und jetzt? KLARTEXT.

Wirtschaftlichkeit  
im Blick

Werte vor dem Hintergrund  
des wirtschaftlichen  
Jahreszeiten-Status

Erfolg in ...



plus



=

Arbeiten &  
Wirtschaften, das  
ein ganzheitliches  
Business im  
Rahmen deiner  
eigenen Werte  
ermöglicht.

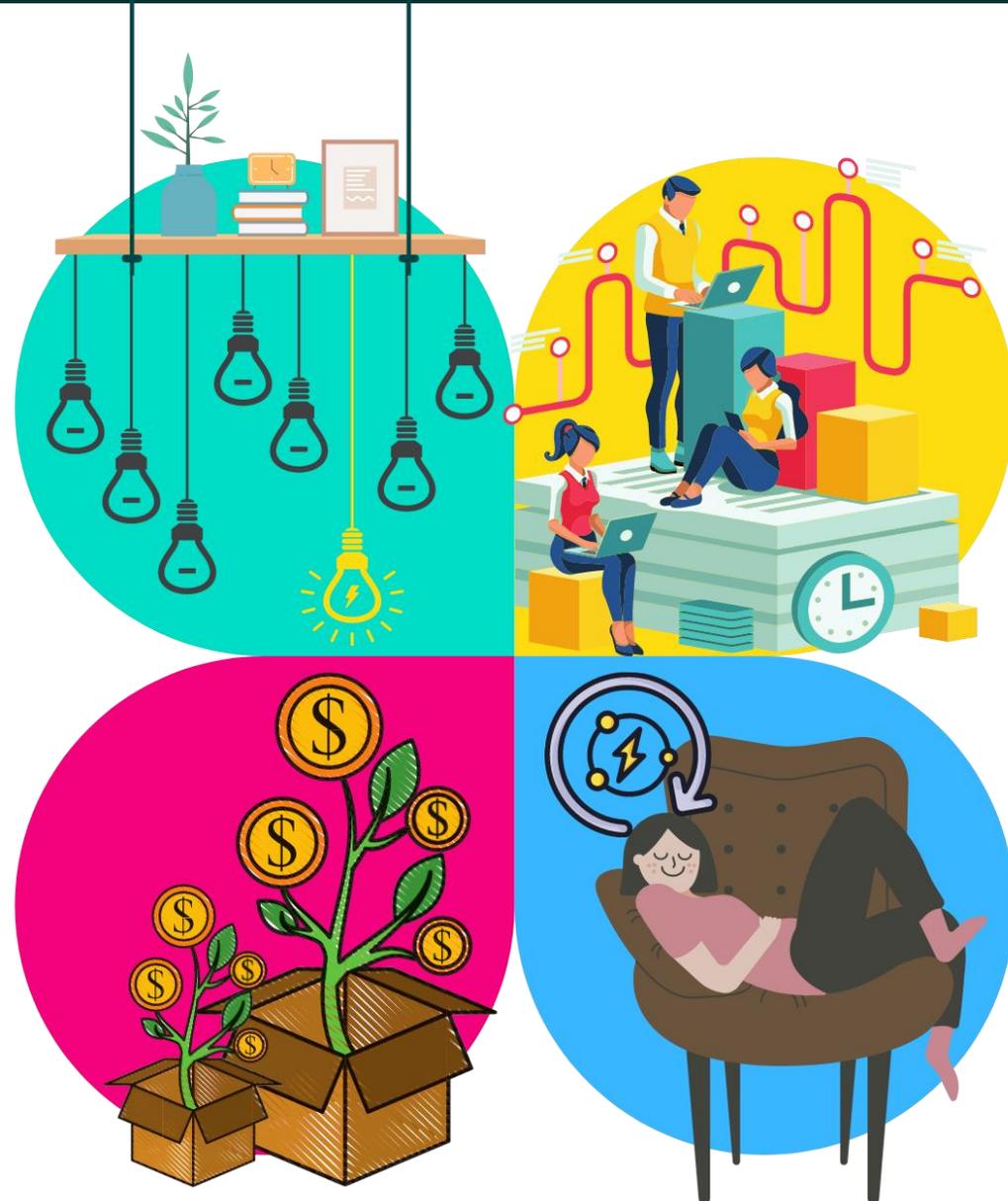
# WICHTIG.

- **Nimm dir Zeit für das Arbeiten mit der Methode.** Mein Impuls: nicht mehr als eine Jahreszeit pro Tag. Den Tracker füllst du sowieso über die Zeit (Wochen/Monate) aus.
- **Die Werte im Quadranten-Modell sind nicht in Stein gemeißelt.** Wenn du dich veränderst, dann verändern sich diese Werte mit dir.
- **Die Struktur der Methode kann dir helfen,** indem du in Stress-Situationen (zB wirtschaftlicher Engpass im Winter) auf dein Werte-Konstrukt zurückgreifen kannst. Ich inspiriere dich, die Methode als Geschenk zu sehen und nicht als ‚Gefängnis‘.
- **Frage dich selbst: Was heißt das denn jetzt genau für mich?** (Bsp: Wert = Offenheit in der Kommunikation → Das heißt für mich: Ich möchte mich aktiv aus meiner Bubble rausbewegen, indem ich in Coworking Spaces gehe und mich dort mit branchenfremden Unternehmer:innen auszutauschen. Für mich gehört zur Offenheit aber auch, Grenzen zu ziehen in der Kommunikation. Im Frühling möchten ich in der Kommunikation zB im Coworking Space kein Feedback zu meinen Produkten.)

## Journal-Frage / Reflektion als Resultat aus der Business- Jahreszeiten-Methode

In welcher Jahreszeit befindest du  
dich aktuell und was ist/sind deine  
größte(n) Herausforderung(en) ?

Was hilft dir aktuell, deine Werte  
business-orientiert zu leben?





Ich freue mich auf deine  
Fragen / dein Feedback!



[laura.klink@rechtstutor.de](mailto:laura.klink@rechtstutor.de)



Danke für  
deine  
Offenheit!

01.12.2021

